



DIRECTOR DE DESARROLLO DE NEGOCIO

PASS busca un Director de Desarrollo de Negocio cuyo objetivo principal será • Captación, mantenimiento así como fidelización de una cartera de clientes para la elaboración de los diferentes proyectos de consultoría.

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

El candidato/a ideal será un profesional organizado, polivalente y acostumbrado a trabajar por objetivos. Con una amplia experiencia en consultoría del Sector Público con amplias capacidades comunicativas y dotes comerciales, así como un sólido conocimiento de la Administración Pública española:

- Captación, mantenimiento así como fidelización de una cartera de clientes para la elaboración de los diferentes proyectos de consultoría.
- Elaboración de informes internos necesarios para la Dirección de la Compañía.
- Coordinar diversas tareas a desarrollar conjuntamente entre la oficina y el cliente, así como la implantación de las necesidades de negocio identificadas.
- Analizar información relativa a clientes para definir estrategias.
- Desarrollo del negocio, colaborando en la prospección de nuevas cuentas nacionales e internacionales.

REQUISITOS

- Titulación superior (Derecho, Ciencias Políticas, Económicas, Periodismo, etc.)
- Formación de Postgrado
- Profesional con más de 5 años de experiencia en el área de Administración Pública.
- Nivel bilingüe de inglés.
- Capacidad analítica y de aprendizaje.
- Excelente capacidad de redacción y muy buena expresión, tanto escrita como hablada.
- Conocimiento de la Administración Pública.
- Proactividad e iniciativa y, sobre todo, orientación absoluta a resultados